Wenn Absicherung und Finanzierung zum Wettbewerbsvorteil werden



ENERGIE AG/MATHIAS LAUDINGER

Wachstum scheitert nicht immer an fehlenden Aufträgen. Manchmal fehlt die Kreditversicherung für einen wichtigen Abnehmer, eine ausgeschöpfte Banklinie blockiert den nächsten Großauftrag oder dringend benötigte Liquidität steckt längst im eigenen Unternehmen, etwa in offenen Forderungen oder im Anlagevermögen.

Genau an dieser Schnittstelle zwischen Risiko, Finanzierung und unternehmerischen Chancen setzen A.C.I.C. mit Sitz in Wien und die A.C.I.C. Financial Advisory mit Sitz in Wiesbaden an. Im Mittelpunkt steht die Frage, welche Absicherungs- und Finanzierungsstruktur zur jeweiligen Unternehmenssituation passt und welche zusätzlichen Finanzierungsmöglichkeiten genutzt werden können.

Marktführer in Österreich

A.C.I.C. wurde 2009 als erster österreichischer Spezialmakler für Kreditversicherung gegründet und ist seit vielen Jahren Marktführer in Österreich. Das Beratungsfeld reicht mittlerweile weit über die klassische Kreditversicherung hinaus: Kreditrisikomanagement, Finanzierung entlang der Wertschöpfungskette und Working Capital Management werden gemeinsam betrachtet.#

Weltweites Netzwerk

Dabei spielt die internationale Ausrichtung eine wesentliche Rolle. Seit 2012 ist A.C.I.C. Representative Office der französischen A.U. Group und damit Teil eines weltweiten Netzwerks mit lokalen ExpertInnen für Kreditversicherung, Factoring und Forderungsmanagement in mehr als 50 Ländern. Für international tätige Unternehmen eröffnet diese Verbindung Zugang zu lokalen Märkten, Informationen, Finanzierungspartnern und Risikoentscheidern.

Gerade in der Kreditversicherung kann dieser Zugang entscheidend sein. Denn die Absicherung eines ausländischen Abnehmers hängt nicht nur von dessen Bonität ab. Auch örtliche Marktgegebenheiten sowie die Risikoeinschätzung und Zeichnungspolitik der Kreditversicherer beeinflussen, welche Limite zur Verfügung gestellt werden. Hieraus ergeben sich unmittelbare Rückkopplungen auf forderungsbasierte Finanzierungen wie das Factoring. Lokale Marktkenntnisse und der Zugang zu unterschiedlichen Versicherern schaffen hier zusätzliche Handlungsspielräume.

Wie wertvoll diese sein können, zeigt ein Praxisfall: Ein österreichisches Unternehmen erhält für einzelne italienische Abnehmer über seinen bestehenden Kreditversicherer nicht die benötigte Absicherung, wodurch vorhandenes Geschäft nicht realisiert werden kann. Durch die Einbindung italienischer Partner und eines weiteren Kreditversicherers können zusätzliche Limite bereitgestellt, die notwendige Absicherung geschaffen und der Forderungsverkauf realisiert werden. Ein breiter Marktzugang kann bei grenzüberschreitenden Geschäften somit den entscheidenden Unterschied machen.

Gesamte Wertschöpfungskette

A.C.I.C. betrachtet auch die Finanzierung entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Das Spektrum reicht von Factoring und Garantien bis zu Leasing und Sale-and-Lease-Back.

Dass alternative Lösungen darüber entscheiden können, ob ein Geschäft tatsächlich entsteht, zeigt ein weiterer Fall aus der Praxis: Ein innovativer Anlagenbauer entwickelt eine neue Maschine und steht vor seinem ersten Großauftrag. Für die notwendige Anzahlung verlangt der Kunde jedoch eine Anzahlungsgarantie. Die Hausbank kann diese aufgrund der bereits ausgeschöpften Kreditlinie nicht bereitstellen. Die Lösung bietet eine Garantie über eine Versicherungsgesellschaft. Der Bankrahmen wird dadurch nicht zusätzlich belastet und die Voraussetzung für die Umsetzung des Auftrags wird geschaffen. Die notwendige Ausweitung der Produktionskapazität konnten wir durch eine Leasingfinanzierung sicherstellen.



ACIC (2)

Peter Androsch, Geschäftsführender Gesellschafter und Prokurist Christoph Zawadil (li.)

A.C.I.C. vereint in der Beratung die Rolle des Maklers mit jener eines erfahrenen Finanzierungsberaters. In der Beratungsrolle identifizieren wir den konkreten Finanzierungsbedarf und entwickeln mögliche Lösungsansätze. In der Maklerrolle führen wir breite Ausschreibungen am Finanzierungs- beziehungsweise Kreditversicherungsmarkt durch und vergleichen die Angebote und ihre Kosten transparent.

Dabei verbinden wir Markttransparenz mit dem notwendigen Tiefenwissen, um die Vor- und Nachteile der einzelnen Lösungen klar benennen zu können. Wir unterstützen Unternehmen nicht nur bei der Auswahl und Umsetzung der passenden Lösung, sondern begleiten sie auch während der gesamten Laufzeit.

HERMES WIRTSCHAFTS.PREIS

Austrian Credit Insurance Counsel

A. C. I. C. financial advisory

A.C.I.C. KREDITVERSICHERUNGSMAKLER GMBH
Neutorgasse 13 2. Stock/Tür 3, 1010 Wien

Noch mehr über uns erfahren Sie unter
www.acic.at